

CONTRAT : CDI

Consultant énergie-climat

MISSIONS

Mission principale : Développer l'offre commerciale et accompagner les clients sur les sujets de Conseil Energie-climat-résilience pour les territoires et entreprises.

Montage des offres commerciales de conseil :

- Identifier et répondre aux appels d'offres, identifier les partenaires et les concurrents
- Adapter la méthodologie avec le responsable de pôle
- Analyser et caractériser les besoins et attentes du client
- Monter en compétence commerciale sur les enjeux énergie-climat-résilience du client
- Participer à l'animation commerciale à l'extérieur, entretenir le contact avec les clients
- Être en veille sur les marchés et obligations réglementaires, les enjeux de décarbonation et de résilience
- Identifier les opportunités en France ou à l'international
- Contribuer en collaboration avec l'équipe R&D, au développement d'offres innovantes issues des projets internes, en particulier le projet OSER
- Identifier des opportunités et commercialiser les offres issues du projet OSER

Chef de projet sur la mission :

- Accompagner les clients tout au long des missions : conseil, animation, identification des enjeux et définition des meilleures stratégies pour y répondre
- Mettre en place la structure du projet (méthodes, outils, indicateurs, livrables...)
- Piloter l'état d'avancement du projet, gérer les budgets, plannings, livrables, alerter sur les risques perçus
- Organiser et animer les réunions d'avancement auprès du client
- Être l'interface avec le client
- Coordonner les ressources dédiées au projet si besoin
- Superviser et coordonner le travail de l'ensemble des acteurs internes et/ou externes.

COMPÉTENCES ET QUALITÉS REQUISES

De formation ingénieure ou école de commerce, jeune diplômé ou avec une expérience. Vous êtes rigoureux et avez une appétence pour le commerce, la vente et le contact client. Vous avez de très bonnes capacités rédactionnelles en français (voire anglais) et un intérêt fort pour la transition énergétique et environnementale.

Vous êtes curieux, autonome et motivé par les projets innovants à fort impact.

Vous connaissez bien les outils Microsoft, faites preuve d'initiative et de capacité à travailler en équipe

AKAJOULE

Société de conseil et d'ingénierie indépendante de 60 collaborateurs située à Saint-Nazaire (44), Valence-TGV (26) et Toulouse (31), Akajoule accompagne la transition énergétique et climatique des entreprises et des territoires :

- Atteindre la performance énergétique par le management de l'énergie (achat, expertise technique, management, SI)
- Concevoir & piloter la stratégie énergie-climat-résilience pour un territoire durable et résilient
- Déployer des solutions digitales sur mesure pour accélérer la transition.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Localisation : Saint-Nazaire (44),
Contrat : CDI
Statut : cadre
Déplacements à prévoir : Permis B
Disponibilité : dès que possible

Candidature CV & lettre de motivation
recrutement@akajoule.com